

Accountmanager Noord-Oost-Nederland

Standplaats: *Regio Noord-Oost-Nederland | Hybride (thuisbasis in de regio)*

HELUKABEL B.V. – Budel

Over HELUKABEL

HELUKABEL is een internationaal familiebedrijf en behoort tot de toonaangevende kabelproducenten van Duitsland. We leveren een compleet assortiment aan **elektrotechnische kabels, draden, specials, datanetwerken, bussystemen en accessoires** – voor vrijwel elke industrie en toepassing.

Met **meer dan 33.000 producten op voorraad** in ons moderne logistieke centrum en **63 vestigingen in 40 landen** bedienen we klanten wereldwijd snel en betrouwbaar. In Nederland werkt vanuit **Budel** een team van **23 enthousiaste collega's** dagelijks aan projecten binnen de industrie, duurzame energie en technische groothandel.

Jouw rol

Als **Accountmanager** ben jij het gezicht van HELUKABEL in **Noord-Oost-Nederland**. Jij bouwt aan langdurige relaties met klanten en zorgt voor groei – in **omzet, marktaandeel en klanttevredenheid**.

Je schakelt soepel tussen advies, verkoop en relatiemanagement, en werkt nauw samen met collega's van de binnen- en buitendienst om commerciële doelen te realiseren.

Wat ga je doen?

- Beheren en ontwikkelen van je eigen klantenportefeuille in Noord-Oost-Nederland.
- Actief opbouwen van nieuwe klantrelaties en uitbreiden van bestaande accounts.
- Adviseren van klanten over kabeloplossingen en technische toepassingen.
- Realiseren van groei in omzet en marge.
- Nauwkeurig bijhouden van klant- en projectgegevens in ons CRM-systeem.
- Hybride werken: vanuit huis, regelmatig klantbezoek en maandelijks salesoverleg in Budel.

Wat breng je mee?

- Een afgeronde mbo-opleiding (niveau 4), bij voorkeur in een commerciële richting.
- Minimaal 3 jaar ervaring in **sales (buitendienstervaring is een pré)** binnen de Benelux.

- Technische affiniteit met elektrotechnische producten of industriële toepassingen.
- Overtuigingskracht, ondernemerschap en uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Goede beheersing van **Nederlands en Engels** (Duits is een pré).
- Woonachtig in **Noord-Oost-Nederland**.

Wat bieden wij jou?

- Een hecht, ambitieus team met een **open en informele werksfeer**.
- **Salaris tussen €2.800 en €4.500**, afhankelijk van ervaring.
- Auto van de zaak, laptop en telefoon.
- **30 vakantiedagen** en een solide pensioenregeling.
- **Commerciële trainingen** en groeiprogramma's om jouw kennis en skills te versterken – meerdere keren per jaar.
- **Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling** – we vinden het belangrijk dat onze mensen blijven groeien.
- Vast contract bij goed functioneren en een goed ingerichte thuiswerkplek.

Klaar om mee te groeien met HELUKABEL?

Denk jij de geschikte kandidaat voor deze functie te zijn? Stuur dan je CV met begeleidend schrijven naar Jurrian Rekko; Jurrian.Rekko@helukabel.nl

Heb je nog vragen over deze functie of wil je aanvullende informatie, dan kun je contact opnemen met onze salesmanager Ronald Haan: Ronald.Haan@helukabel.nl of telefonisch via nummer 06-1311 7827.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.